



2024年3月26日

各位

「店内サイネージ広告」の取扱い開始について

株式会社いよぎんホールディングス（社長 三好 賢治）は、「店内サイネージ広告」の取扱いを開始しますので、下記のとおりお知らせいたします。

「店内サイネージ広告」は、地域事業者さまのマーケティング支援を目的とする広告サービスである「いよぎん広告サービス」の新たなメニューとして追加するもので、伊予銀行の店舗ロビーに設置するデジタルサイネージ（電子看板）を活用し、地域事業者さまの広告を放映するサービスです。

伊予銀行に来店されるお客さまに広告をご覧いただくことで、地域事業者さまや地域事業者さまの商品・サービスの認知度向上等に寄与します。

当社グループは、地域やお客さまの課題解決に資する事業の開発に積極的に取り組み、持続性のある地域社会の実現に貢献してまいります。

記

○サービス開始日

2024年4月1日（月）

○「いよぎん広告サービス」のラインナップ

ダイレクトメール（DM）広告	SNS広告	バナー・記事広告	NEW 店内サイネージ広告
<ul style="list-style-type: none"> 伊予銀行がお客さまにお送りしているDMに広告主さまの商品・サービスに関する広告を掲載。 お客さまのライフステージに合わせた情報を適切にお届けすることで、広告主さま、お客さま双方にとって有益な広告サービスを提供。 	<ul style="list-style-type: none"> 伊予銀行のX（旧Twitter）公式アカウントとのコラボにより、広告主さまの商品や割引等の特典を提供するキャンペーンを展開。 幅広い消費者層へ訴求するとともに、フォロワーの獲得等を通じた広告主さまの顧客接点の拡大に貢献。 	<ul style="list-style-type: none"> 伊予銀行のホームページやコラムサイト「iyomemo」に広告主さまのバナー広告や記事広告を掲出。 ホームページ・コラムサイト閲覧者の属性と親和性の高い広告主さまをマッチングすることで、より高い広告効果を実現。 	<ul style="list-style-type: none"> 伊予銀行の店舗ロビーに設置するデジタルサイネージ（電子看板）で広告主さまの広告を放映。 伊予銀行へ来店される法人・個人のお客さまに広告主の広告をご覧いただくことで、広告主さまの認知度向上等に貢献。

○サービスのご提供について

「いよぎん広告サービス」は株式会社いよぎんデジタルソリューションズを販売代理店としてお客さまへ提供いたします。本サービスに関する相談、申込み等につきましては同社または伊予銀行の取引店へお問い合わせください。

以上

【本件に関する問い合わせ】 株式会社いよぎんホールディングス 営業企画部

(担当：篠田、上田) TEL (089) 907-1053

【サービスに関する相談・申込み】 株式会社いよぎんデジタルソリューションズ

(担当：藏本) TEL (089) 907-1698

○各媒体のイメージ

ダイレクトメール (DM) 広告



伊予銀行が保有している多種多様なデータを活用し、貴社商品・サービスにあった顧客をターゲティングし、ピンポイントにダイレクトメール (DM) を郵送します。

送付主体は伊予銀行であることから、単なるポスティングと比べて高い信頼感・安心感が期待できます。

SNS 広告



伊予銀行 X(Twitter) 公式アカウントにて貴社の商品等をプロモーションするプレゼントキャンペーンを実施します。キャンペーン応募時にキャンペーンの情報が拡散され、多くの人に届けられるほか、貴社アカウントのフォローを条件とすることで貴社のアカウントのフォロワーを増加させ、SNS プロモーションの基盤作りをお手伝いできます。

バナー・記事広告



ホームページ内にある、伊予銀行のコラムサイト「iyomemo」に、貴社についての特集記事を掲載します。また、毎月約 150 万 PV 程度見られる伊予銀行のホームページ内に貴社の広告バナーを掲載します。

店内サイネージ広告

NEW



伊予銀行の本支店に設置するデジタルサイネージに貴社の広告を配信します。法人個人問わず 8 千人 / 日のお客さまが来店され、貴社や貴社の商品・サービスのブランディングに貢献します。